

RUFINO DEVESA ALONSO

Pódium de los Históricos



**“Soy feliz
viniendo a mi
puesto de trabajo”**

Fue el primero en inaugurar en 1992 el Centro de Transportes de Gijón, junto con el entonces gerente de la entidad, Alfonso del Corro. Y aunque entró en el sector del transporte “por accidente”, su tenacidad, esfuerzo y sacrificio le condujeron a levantar una de las empresas más consolidadas en el terreno de la distribución y logística de la región. Rufino Devesa, gerente fundador de Tranportes Devesa se sube al Pódium de los Históricos de San Cristóbal 2009, en reconocimiento a una trayectoria, que según dice, ha sido “intensa y larga”.

Hay que remontarse a los años 70 para conocer el origen de Transportes Rufino Devesa. A su artífice, Rufino Devesa, un puesto de trabajo en una ya desaparecida empresa de transportes y su amistad con los propietarios de la agencia de

paquetería La Camerana, que funcionaba en Oviedo y Gijón, le introdujeron en el mundo del reparto y la distribución, sin apenas planteárselo. “Por entonces tenía 22 años y recién había cumplido el servicio militar. Llegué al sector por una oferta de trabajo y en el 72 me ofrecieron adquirir la agencia de paquetería de Gijón”, cuenta el empresario, quien recuerda que en aquellos comienzos “se trabajaba con más alegría y menos estrés”. Para

Rufino, “la competencia no era tan brutal, los precios se respetaban y los bancos de la época confiaban en los emprendedores de entonces porque veían que podíamos salir adelante. No teníamos ningún apoyo familiar, dependíamos en exclusiva de los bancos y tuve la suerte de dar con uno de los directores ‘buenos’ que me facilitó las cosas. Aún así, trabajábamos de sol a sol porque la paquetería era y es muy dura”.





Rufino Devesa Alonso en su despacho, en el Centro de Transportes de Gijón.

En aquellos años la empresa ocupaba una pequeña nave con dos entradas en el Polígono Maximino Vega de Gijón. "Las instalaciones eran muy poco adecuadas para la infraestructura que requiere la paquetería, teníamos que mover todo a base de carretillas y con las manos", recuerda con cierta nostalgia el empresario,

primero en instalarse en el Centro de Transportes de Gijón. "Lo inauguramos en el año 92, de la mano del entonces gerente de la entidad, Alfonso del Corro", comenta con orgullo. Hoy día, desde allí, se dedican a la distribución de mercancías por todo el territorio peninsular e insular y a través del Grupo Salvat, cubren tam-

bién rutas internacionales, principalmente, Francia e Italia.

Trabajador incansable, con 63 años Rufino pone un pie en su oficina a las 7.30 de la mañana y no sale de allí hasta las 21.00 horas. "Soy feliz viniendo a mi puesto de trabajo", asegura mientras esboza una sonrisa. Y se le nota. Ha conse-

CENTRO DE RECONOCIMIENTO MEDICO-PSICOTECNICO

CLINICA URÍA



Reconocimientos Médicos para:

- Carnets de conducir
- Permiso de armas
- Certificados Médicos Ordinarios

**NUEVA
DIRECCIÓN**

Uría, 40, 1º (OFICINA 3)
33003 Oviedo

Teléfono: 985 21 03 23



Una vista general del almacén.

guido posicionar su empresa en el sector sin más secretos que "ilusión por lo que crees, tenacidad, esfuerzo y sacrificio", apunta. No obstante, desde que pertenece al consejo de administración de Línea 10 -grupo al que pertenece, con 65 delegaciones en España-, se siente más respaldado por que sabe que las decisiones que afectan a la empresa son compartidas. Sin tapujos, declara que "siempre me han dado miedo las multinacionales. Soy más partidario de pertenecer a un grupo de empresas nacional que internacional porque tú participas con tu idea; tienes voz y voto", considera este veterano emprendedor, que al igual que otros muchos intenta capear la situación económica actual con optimismo. "El volumen de negocio sufrió una bajada importante en enero y febrero. Marzo experimentó una leve mejoría ➔

Puerto de Gijón

Movemos Contenedores por todo el Mundo

www.puertogijon.es



Instalaciones de la empresa.

y cerramos abril en positivo”, explica, para continuar diciendo que “la situación no la veo traumática pero sí duradera”. Conocedor del sector, en su opinión “en este momento quien no tenga un poco de solvencia económica le puede suponer un duro revés. El transporte es una necesidad primordial, por eso tiene que haber una mayor unión entre los que nos dedicamos a esta actividad. Si no somos destructores de nuestras tarifas podremos sobrevivir. El problema es que hay muchos que no conocen sus costes, acaban entregando el carné y llegan al cierre”. De ahí que para él, ASETRA haya jugado un destacado papel en el asesoramiento diario

“El transporte es una necesidad primordial, por eso tiene que haber una mayor unión entre los que nos dedicamos a esta actividad”.

del negocio. “Siempre hemos tenido buena respuesta ante problemas y dudas sea de multas, impagos...”, dice.

Más “tranquilo” desde que su hijo Alejandro, se incorporó a la empresa, está convencido de que “voy a aguantar hasta los 65 años”. Pero

hasta que eso ocurra y su hijo tome el relevo definitivamente, su cabeza continuará trazando planes de crecimiento para que su empresa “suba un peldaño más”. Por lo pronto, “las instalaciones se nos quedan pequeñas”, deja caer. Lo dicho, trabajador incansable. ■